



ЛЕТНЯЯ ШКОЛА ТРЕЙДЕРОВ 2013

29. 07 – 18. 08. 2013 ЛОНДОН, ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

О ТОРГОВЛЕ НЕФТЬЮ
И НЕФТЕПРОДУКТАМИ
ОТ А ДО Я



Confidence
Capital



УНИКАЛЬНОСТЬ КУРСА



ВЕДУЩАЯ ОБУЧАЮЩАЯ ПЛАТФОРМА ДЛЯ НЕФТЕТРЕЙДЕРОВ С ГОСУДАРСТВЕННОЙ АККРЕДИТАЦИЕЙ

Программа обучения и повышения квалификации для работников ТЭК с глубоким погружением слушателей в мир торговли нефтью, нефтепродуктами и производными энергетическими инструментами разработана в сотрудничестве с Институтом повышения квалификации для специалистов ТЭК и Лондонской нефтяной биржей и успешно внедрена нашими специалистами в 2004 году.

Программа регулярно обновляется и совершенствуется, основываясь на требованиях рынка, ведущими западными экспертами, непосредственно участвующими в торговле энергоносителями и её операционном обеспечении.

На сегодняшний день компания **Confidence Capital** является единственным западным оператором программы обучения и повышения квалификации по специальности «Международная торговля нефтью и нефтепродуктами» Министерства энергетики Российской Федерации (Института повышения квалификации руководящих работников и специалистов топливно-энергетического комплекса (ФГАОУА ДПО «ИПК ТЭК»).



Успешно прошедшим обучение выдается Сертификат/Свидетельство государственного образца РФ о повышении квалификации по специальности «Международная торговля нефтью и нефтепродуктами».

120/80 часов практических занятий и технических визитов

Независимая информация и 15+ лекторов-практиков ежегодно.

Программа предоставляет слушателям самую обновленную объективную, а зачастую внутреннюю информацию о последних тенденциях развития рынков, от нескольких источников без привязки к доминирующему источнику информации.

Каждую отдельную специализированную тему программы читают эксперты своей отрасли – трейдеры, специалисты по торговому финансированию, фрахту, юридическим аспектам и пр. Среди спикеров школы представители крупнейших европейских нефтегазовых компаний, банков, консалтинговых фирм, ценовых агентств, юридических компаний, исследовательских институтов:

Platts, Argus, Bloomberg, Reuters, Trading Technologies, Vopak, Mercuria Trading, BNP Paribas, Societe Generale, International Trading House, Deutsche Bank, Baker Botts, Norton Rose, Центр глобальных исследований ТЭК, ИНП РАН, JBC Energy, KBC Market Services, ВТБ Капитал, эксперты с опытом работы в Vitol, Total, Shell, BP и др.



УНИКАЛЬНОСТЬ КУРСА

Технические визиты и деловые встречи.

В программе курса Школы - визиты и встречи, где можно детально обсудить отдельные аспекты нефтеторговли и завязать полезные деловые контакты: Trading Technologies, Reuters, Bloomberg, Platts, банки, терминалы, НПЗ, торговые подразделения крупных нефтяных компаний и др.

Прикладные знания

В ХОДЕ ОБУЧЕНИЯ СЛУШАТЕЛИ ПОЛУЧАТ НЕ ПРОСТО БАЗОВЫЕ ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ СХЕМЫ И ПРИНЦИПЫ, НО КОНКРЕТНЫЕ, ПРИКЛАДНЫЕ ЗНАНИЯ, КОТОРЫЕ МОЖНО СРАЗУ И НЕПОСРЕДСТВЕННО ИСПОЛЬЗОВАТЬ В РАБОТЕ.

Программа основана не только на подаче слушателям общих принципов торговли рынков нефти, нефтепродуктов, производных рынков, но и большого массива фактической информации по секторам рынка, конкретным продуктам, географическим регионам, а также конкретным умениям, необходимым в ежедневной работе.

В программе подробно рассматривается рынок и специфика торговли нефтью и каждым из нефтепродуктов - спецификации, типовые анализы и параметры качества, где он может производиться, какова специфика организации логистики, какие инструменты используются для управления рисками при физической торговле этим продуктом, основные трейдеры и конечные потребители.

Комфортные группы 25 - 30 человек -

плодотворная интерактивная работа в группах и в то же время возможность завязать тесные деловые контакты. 95% наших выпускников находят полезные бизнес-контакты. 50% приобретают деловых партнеров для дальнейшего сотрудничества.

200+ Выпускников – директора, финансовые менеджеры, начальники отделов экспорта, логистики, маркетинга, трейдеры ведущих нефтегазовых предприятий Европы, СНГ, Прибалтики

Культурная программа. Для эффективного общения и знакомств в рамках Школы предусмотрена разнообразная культурная программа в свободное от учебы время – вечерние пешеходные и автобусные экскурсии, ужины, выезды в интересные пригороды и замки, посещение достопримечательностей и музеев. Мы серьезно подходим не только к организации обучения, но и Вашего досуга!

МОДУЛИ И СТРУКТУРА ОБУЧЕНИЯ

Курс состоит из двух модулей:

Модуль 1 (29.07.13 – 11.08.13)

Торговля физическими энергоносителями и производными инструментами

Модуль 2 (04.08.13 - 18.08.13)

Углубленный уровень.

Сделка как целостный процесс и управление рисками

Полный курс обучения (29.07.13 - 18.08.13)



ОБЗОР ПРОГРАММЫ – НЕФТЕТОРГОВЛЯ ОТ А ДО Я

РАССМАТРИВАЕМЫЕ ПРОДУКТЫ	ОСНОВНЫЕ ТЕМАТИЧЕСКИЕ БЛОКИ	ГЕОГРАФИЧЕСКИЕ РЫНКИ
<p>Сырая нефть</p> <p>Дизель</p> <p>Автомобильные бензины</p> <p>Бензины прямой гонки</p> <p>Мазут и фидстоки</p>	<p>Ключевые:</p> <p>Основы торговли нефтью и нефтепродуктами</p> <p>Нефтепереработка с точки зрения нефтетрейдера</p> <p>Качество нефтепродуктов</p> <p>Транспортировка и логистика (морская логистика, ж/д, трубопроводный транспорт)</p> <p>Обзор основных географических рынков</p> <p>Анализ рынка – фундаментальный, технический</p> <p>Арбитражная торговля</p> <p>Финансирование торговых операций</p> <p>Операционное сопровождение сделок</p> <p>Производные инструменты</p> <p>Управление рисками и хеджирование</p> <p>Оценка ценовых рисков</p> <p>Управленческие и маркетинг:</p> <p>Управление запасами</p> <p>Управление рисками</p> <p>Управление торговым подразделением</p> <p>Продвинутые торговые стратегии</p> <p>Технические визиты</p>	<p>Северо-Западная Европа</p> <p>Балтика</p> <p>Средиземноморье</p> <p>Черноморье</p> <p>Украина</p> <p>Россия</p> <p>Казахстан</p> <p>Каспий</p> <p>КНР</p> <p>Афганистан</p> <p>Ближний Восток</p> <p>США</p>

ПРОСЛУШАВШИЙ КУРС ЛЕТНЕЙ ШКОЛЫ ТРЕЙДЕРОВ СПЕЦИАЛИСТ БУДЕТ ЗНАТЬ:

- как работать с вертикально интегрированными компаниями
- каким образом осуществляется транспортировка сырой нефти
- где купить тот или иной продукт, по каким параметрам оценивать его качество и устанавливать цену, как его транспортировать, переваливать, кому продавать
- каким образом заключать контракты, какую юрисдикцию и материальное право использовать, какие арбитражные и судебные оговорки предпочесть и почему
- каким образом финансировать свои операции, как открывать счета в банках, как работать с аккредитивами (документарные/гарантийные), как привлечь ресурсы банка для хеджирования и избежать нагрузки на движение денежных средств
- как правильно определить ценовой риск и VAR по конкретной сделке, как выбрать инструмент для хеджирования, рассчитать маржевую нагрузку
- как работать с железной дорогой, какой использовать парк, как работать с экспедитором и оператором вагоноцистерн, каковы преимущества и риски схем оптимизации – переадресации, «ломки тарифов»
- как работать с терминалами по хранению и перевалке, понимать специфику и рассчитывать стоимость хранения, знать юридические и договорные аспекты
- как фрахтовать танкера, понимать фрахтовые контракты, разбираться в рынке тоннажа, минимизировать простои и демередж.



ПРОГРАММА КУРСА 2013

МОДУЛЬ S1.

ТОРГОВЛЯ ФИЗИЧЕСКИМИ ЭНЕРГОНОСИТЕЛЯМИ

29.07 Понедельник

СПЕЦИФИКА ТОРГОВЛИ НЕФТЬЮ

Основные мировые добывающие регионы и бассейны. Краткий обзор запасов, объёмов добычи, перспектив развития с точки зрения разведки, разработки и внедрения наиболее перспективных проектов.

Запасы, существующие и перспективные бассейны в Российской Федерации. Ценообразование на нефть на внутреннем рынке и на экспортных рынках. Основные рынки и экспортные маршруты

- Логистические решения по транспортировке сырой нефти
- Ценообразование
- Управление рисками
- Рынки физической нефти и центры нефтеторговли
- Мировой спрос и предложение
- История цен на нефть
- Факторы, влияющие на цену нефти
- Характеристики сырой нефти
- Международные правила толкования торговых терминов
- Риски в нефтеторговле
- Сообщение ценовой информации
- Методы ценообразования
- Базисные сорта нефти и ценообразование
- Ценовой риск маркетинг и управление запасами

30.07 Вторник

НЕФТЕПРОДУКТЫ

НЕФТЕПЕРЕРАБОТКА: ТРЕЙДЕРАМ НА ЗАМЕТКУ

Конфигурации НПЗ

- Основы нефтепереработки
- Первичная нефтепереработки
- Глубокая переработки и облагораживание

ЭКОНОМИКА НЕФТЕПЕРЕРАБОТКИ

- Маржа нефтепереработки
- Выбор нефти

ПРИНЦИПЫ ТОРГОВЛИ НЕФТЕПРОДУКТАМИ

ДИЗЕЛЬНЫЙ РЫНОК - качество и география - страны СНГ, Евросоюз (Север / Юг), АТР. Специфика дизельного рынка Украины. Вторичные дизельные рынки - прямые газойлевые фракции, печное топливо. Основные центры производства и переработки. Типовые анализы на дизель и печное топливо. Основные перевалочные центры на Балтике и на Чёрном море. Основные торговые потоки. Наиболее значимые покупатели.

РЫНОК АВТОМОБИЛЬНЫХ БЕНЗИНОВ - страны СНГ, Евросоюз (Север / Юг). Специфика производства. Стандарты качества и типовые анализы. Основные перевалочные центры на Балтике и на Чёрном море. Основные торговые потоки. Арбитражные возможности для низкооктановых бензинов. Наиболее значимые покупатели.

БЕНЗИНЫ ПРЯМОЙ ГОНКИ (нафта, пиролизная нафта). Рынок блендирования, рынок сырья

нефтехимии. Специфика спроса на различные категории нефти. Специфические типовые анализы для нефти - ПОНА, присутствие оксигенатов.

РЫНОК МАЗУТА И ФИДСТОКОВ.

Рынок прямых мазутов и специфика вторичных процессов для получения выхода дополнительных продуктов. Рынок крекинг-мазутов. Характеристики основных мазутов и заводов СНГ. Типовые анализы. Железнодорожная и портовая логистика на Балтике, на Чёрном и на Каспийском море. Арбитражные возможности.

Расчет издержек и маржи по трейдингу. Методы смешения и упражнения на смешение бензина

ВОПРОСЫ КОНТРОЛЯ КАЧЕСТВА

31.07 Среда

МОРСКАЯ ЛОГИСТИКА

- Рынок тоннажа и Worldscale
- Элементы расходов по фрахту
- Фрахтовые контракты (Чартер-партии), типы контрактов, особые статьи
- Переговоры и отфрахтовка
- Процесс переговоров
- Оперирование рейса
- Девиация и сверхконтрсталия
- Ограничения по осадке
- Фрахт, мертвый фрахт и другие расходы и претензии

ДЕМЕРРЕДЖ

- Различия в стальной времени в подсчете демерреджа (Асб-танк, ШеллВой, БПВой и других стандартных чартерах)
- Worldscale Ворлдскейл
- Риски фрахтователей в контрактах FOB, C&P, CiF и других
- Урегулирование сложных претензий судовладельцев
- Важные термины и ключевые понятия, Нотис о Готовности, погрузка/выгрузка до начала сталии
- Включение условий Чартер-Партии в торговые контракты
- Раннее и позднее прибытие судов, Свободная Практика
- Форс Мажор

СЕМИНАР ПО ДЕМЕРРЕДЖУ И АРБИТРАЖУ

01.08 Четверг

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЙ ТРАНСПОРТ НА ТЕРРИТОРИИ СНГ

- Вагонный парк - собственный и МПС
- Тенденции развития рынка подвижного состава
- Как работает отрасль: процесс экспедирования
- Процедуры подачи и оформления основных и дополнительных планов
- Тарифы
- Перспективы развития наливного ж-д транспорта.

ТРУБОПРОВОДНЫЙ ТРАНСПОРТ

Хранение и перевалка

ТОРГОВЛЯ ПО СПРЕДУ И АРБИТРАЖНЫЕ СДЕЛКИ

02.08 Пятница

ДОГОВОРНЫЕ И ЮРИДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

- Торговые контракты по нефти и нефтепродуктов и анализ контракта
 - Инкотермс 2000 и 2010, различия в риске и праве собственности
 - Оферта и принятие оферты, идентификация терминов, диспут между типами контрактов
 - Постановления и условия компаний
 - Закон и юрисдикция
 - Коносамент, ж/д накладная, таможенная декларация
 - Включение условий Чартер-Партии в торговые контракты, Форс Мажор
 - Урегулирование сложных претензий судовладельцев и грузополучателей
 - Нарушение контракта - возмещение убытков
 - Претензии по качеству и количеству, документальное оформление претензий, временные рамки
 - Арбитраж и медиация
 - Гарантии и страховка
- ## **ФИНАНСОВЫЕ И ОПЕРАЦИОННЫЕ АСПЕКТЫ**
- Гарантийные механизмы - аккредитивы
 - Разница между standby and documentary
 - Финансирование сделок

МОДУЛИ S1 И S2 – СОВМЕСТНАЯ НЕДЕЛЯ

ТОРГОВЛЯ ПРОИЗВОДНЫМИ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИМИ ИНСТРУМЕНТАМИ И ТЕХНИЧЕСКИЕ ВИЗИТЫ

05.08 Понедельник

ГЕОГРАФИЧЕСКИЕ РЫНКИ

РЫНОК СЕВЕРО-ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ: собственная добыча, переработка, специфика потребления, стандарты качества, ценообразование, торговые потоки и логистическая инфраструктура.

ЧЕРНОМОРСКО-СРЕДИЗЕМНОМОРСКИЙ РЫНОК: география и специфика переработки, импорта и потребления, стандарты качества, ценообразование, логистические аспекты.

РЫНОК УКРАИНЫ - география потребления, сезонность, стандарты качества, проблемы собственной переработки, таможенный режим, основные направления импорта, фигуранты рынка. Внутренний рынок России

ВНУТРЕННИЙ РЫНОК КАЗАХСТАНА - каким образом изменится рынок нефти Казахстана в связи с введением открытой торговли в рамках Таможенного Союза? Экспорт на внешние рынки. Основные направления, экспортёры, объёмы.

КАСПИЙСКИЙ РЕГИОН - обзор добычи, переработки, основных транспортных потоков, портов, танкерного тоннажа, железнодорожных коридоров, трубопроводных проектов.

РЫНОК КИТАЙСКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ. География потребления. Основные центры первичной и вторичной нефтепереработки. Основные маршруты и потоки импорта нефти и нефтепродуктов - с Ближнего Востока, Африки, арбитражные грузы из Средиземноморья и Балтики на юго-восточные и восточные порты. Импорт из России через северо-восток - танкерные и трубные поставки. Импорт из Казахстана через СУАР -трубопроводные поставки нефти. Регулирование импорта. Специфика работы по фидстокам (прямогонному мазуту, ВГО) с китайскими переработчиками.

ОБЗОР РЫНКА АФГАНИСТАНА по дизельному топливу, автомобильному бензину, авиационному топливу. Специфика потребления. Таможенный режим и пошлины. Основные погранпереходы. Основные фигуранты рынка.

КРАТКИЙ ОБЗОР БЛИЖНЕГО ВОСТОКА как добывающего региона

КРАТКИЙ ОБЗОР США И КАНАДЫ. Анализ арбитражных возможностей для европейских трейдеров

06.08 Вторник

ТОРГОВЛЯ ПРОИЗВОДНЫМИ ИНСТРУМЕНТАМИ

ВВЕДЕНИЕ В ТОРГОВЛЮ ПРОИЗВОДНЫМИ ИНСТРУМЕНТАМИ

- Рынок: организация и регулирование
- Внебиржевые площадки/инструменты и биржи в сравнении
- Центры биржевой торговли
- Типы рисков: ценовые, базисные, операционные, погодные, регуляторные, риски объемов
- Спотовые цены и форвардные кривые

БИРЖЕВЫЕ ПРОИЗВОДНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ - ФЬЮЧЕРСЫ

- Участники
- Вводная информация о фьючерсах
 - Условия и определения
 - Спецификации контракта
 - Прибыли и убытки
 - Клиринг и работа с маржой

ВНЕБИРЖЕВЫЕ ПРОИЗВОДНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ - СВОПЫ И ОПЦИОНЫ

- Вводная информация об опционах
 - Термины и определение
 - Прибыли и убытки
 - Простейшие виды применения
- Вводная информация о свопах
 - Обмен фиксированной цены на плавающую
 - Покупка и продажа свопов
- Простые и комплексные свопы
- Клиринг внебиржевых инструментов - CME Clearport1

07.08 Среда

ХЕДЖИРОВАНИЕ

РАСШИРЕННОЕ ПРИМЕНЕНИЕ ФЬЮЧЕРСОВ И ОПЦИОНОВ

- Фьючерсы
 - ЕРРи ЕРЗ
 - Триггерное ценообразование
 - Форвардные кривые
 - Сохранение товара в условиях контанго
 - Переоценка позиций по текущей рыночной цене

ХЕДЖИРОВАНИЕ

- Процесс управления рисками
- Выявление рисков
- Хеджирование для производителей
- Хеджирование для потребителей
- Управленческий контроль

08.08 Четверг и 09.08 Пятница

ТЕХНИЧЕСКИЕ ВИЗИТЫ

МОДУЛЬ-S2.

УГЛУБЛЕННЫЙ УРОВЕНЬ

ТОРГОВЛЯ НЕФТЬЮ И НЕФТЕПРОДУКТАМИ КАК ЦЕЛОСТНЫЙ ПРОЦЕСС.УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

12.08 Понедельник

МИР РЕАЛЬНОЙ ТОРГОВЛИ И СДЕЛКИ С ФИЗИЧЕСКИМ ТОВАРОМ, ВНЕБИРЖЕВЫМИ ПРОИЗВОДНЫМИ ИНСТРУМЕНТАМИ И ФЬЮЧЕРСАМИ.

- Анатомия операций с физической нефтью - неопределённость и набор опций
- Работа в условиях неопределённости: риски и оценка прибылей и убытков
- От сделки до ценовых рисков - выявление и измерение
- Анализ создания добавочной стоимости при оценке сделки
- Сделка общего типа
- Арбитражная сделка
- Сделка в целях оптимизации
- Выстраивание комплексной сделки
- Планирование торговой деятельности с учётом динамики рисков

13.08 Вторник

ОЦЕНКА ЦЕНОВЫХ РИСКОВ - АНАЛИЗ РИСКОВ ПЕРЕД ПРИНЯТИЕМ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ И ТРЕЙДИНГОВЫХ РЕШЕНИЙ

- Основные элементы выявления цены - фьючерсы, форвардные сделки, свопы и торговля физическим товаром
- Методология оценки цен «по последней цене» (Market On Close) и оценка цен свопов - основы процессов выявления цены
- Упор на способы определения реальной рыночной стоимости
- Преобразование значений ICE_Brent, ICE_Gasoil и Eastern Naphtha

14.08 Среда

ПРЕОБРАЗОВАНИЕ ЗНАЧЕНИЙ СТОИМОСТИ СВОПА НА ВГЕНТ И СВОПА BRENT НА ГАЗОЙЛЬ ICE

- Планирование торговой деятельности с учётом динамики рисков
- Выбор стратегии развития. Гибкий подход.
- Создание подразделения трейдинга и формирование его структуры в соответствии со стратегией развития
- Контроль за деятельностью трейдеров и использование ограничений по их позициям на рынке
- Мидл-офис и бэк-офис
- Взаимоотношения между руководством, трейдерами, оперативным персоналом и финансистами

15.08 Четверг

ПЕРЕХОД ОТ НЕДОСТАТКА ЛИКВИДНОСТИ К ЕЁ НАЛИЧИЮ

- Недостаток ликвидности по рисковому инструменту - простые факты
- Переход от недостатка ликвидности к её наличию
 - Линкиджи общие и ориентированные на рынок
- Принципы управления рисками
- Управление рисками и выбор стратегии
- Хеджирование, управление рисками и спекуляции - в иллюстрациях
- Разбор реальных ситуаций из

практики трейдинговых компаний, НПЗ, подразделений маркетинга,

- авиаперевозчиков и коммунальных служб
- Стратегии управления рисками на примерах из жизни
- Ситуации из жизни: коммерческий директор, директор по маркетингу, директор НПЗ,
- Менеджер по закупкам топлива в авиакомпании, директор по развитию бизнеса и управлению рисками
- Коротко о стоимостной мере риска (**Value – At-Risk = VAR**)

* **Остерегайтесь пассивного охвата и пребывания на рынке Можно попасть в клещи финансовых институтов**

16.08 Пятница

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ ДЛЯ НЕФТЯНЫХ КОМПАНИЙ - ОСОЗНАНИЕ И ОЦЕНКА РИСКОВ

- Важнейшие составляющие успеха в управлении рисками
- Процессы внутреннего контроля
- Организационная схема и взаимодействие -стили и формы
- Цели корпоративного хеджирования
- Лимиты торговых полномочий - структура делегирования
- Достижение высочайших мировых стандартов
- Краткий обзор используемых на рынке систем
- «Человеческая магия» (МАОЮ) - катастрофы и как их избежать

РЕЗУЛЬТАТЫ ТОРГОВЫХ ИГР

ВЫДАЧА СЕРТИФИКАТОВ

ФАКУЛЬТЕТ И СОАВТОРЫ



За годы проведения курса в создание и разработку программы внесли вклад ведущие профессионалы-практики энергетической отрасли.

Каждую отдельную специализированную тему программы читают эксперты своей отрасли - трейдеры, специалисты по торговому финансированию, фрахту, юридическим аспектам и пр. Это позволяет создать действительно углубленную программу лекций, охватив при этом все аспекты торговли нефтью и нефтепродуктами, но при этом избежать обобщенной, поверхностной подачи материала.

Каждый курс Летней Школы Трейдеров читают до 15 профильных экспертов, что позволяет расширить профессиональный горизонт участников программы, указать на те проблемы, с которыми специалисты могут столкнуться в ходе развития своей профессиональной карьеры.

Ниже перечислены эксперты, выступающие как постоянные эксперты и специальные приглашенные гости



Лиз Босли, CEAG

Более 30 лет опыта работы на международных рынках энергоносителей - трейдинг, управление риском, маркетинг и обширный опыт переговоров по контрактам.



Майкл Джарвис, Invincible Group

Опыт работы: Shell (Великобритании, Венесуэла, США) - инженер по нефтеперерабатывающим процессам, менеджер по поставкам и трейдингу нефтепродуктов, менеджер по международному маркетингу и продажам авиационного, судового и бункерного топлив в Лондоне, вице-президент по трейдингу сырой нефти.



Ховард Скип, Invincible Group

Опыт работы: Shell (Европа, Малайзия и Корея) - инженер по нефтепереработке, отделы поставки нефти, трейдинга и маркетинга.



Гари Годвин, KBC

Опыт работы: UOP, Mobil Oil - 24 года опыта работы в отраслях нефтепереработки, нефтехимии и переработки газа - эксплуатация, планирование и предоставление технических услуг, коммерческое и общее руководство.



Питер Стюарт, Interfax Global Energy Services

Опыт работы: Platts, Reuters, KBC - 25-летний опыт в качестве аналитика и консультанта в нефтяной индустрии - оценка сырой нефти и изучение рынков для международных нефтегазовых компаний, технико-экономические обоснования для крупных проектов НПЗ.

Тан Тион Хок, Независимый консультант

Опыт работы: Shell Eastern Petroleum, Vitol Asia Pte Ltd, Caltex, Chevron/Texaco, J Aron/Goldman Sachs, Emirates National Oil Company - более чем 30-летний стаж работы в сфере энергетики и нефтеторговли, эксперт по техническим и экономическим вопросам нефтеторговли, разработке трейдинговых стратегий.



Дэвид Форд, Ridgeway Energy Consultancy

Опыт работы: London Stock Exchange, International Petroleum Exchange - брокер по фьючерсам и опционам на акции, лектор тренингов и курсов по энергетической тематике



Динар Багаутдинов, Platts

Опыт работы: Platts - редактор отдела ценовой информации Platts, ответственный за редакцию внутреннего рынка сырой нефти и рынка нефтепродуктов России, и Европейских рынков авиационного топлива и газойля.



Эльжбета Рабалска, Platts

Опыт работы: Platts - отдел ценовой информации, разработка методик ценообразования, применения операционных стандартов и аналитическая поддержка всех продуктов; Европейский нефтяной отдел - рынки сырой нефти и нефтепродуктов.



Рауф Гусейнов, Argus Media

Опыт работы: ИАА «Тренд», Argus Media - отдел нефтяной информации, редактор в Каспийском регионе



Сергей Куюн, Консалтинговая группа A-95

Опыт работы: UPECO, НефтеРынок, НАК «Нафтогаз Украины», советник министра топлива и энергетики Украины - профессиональное исследование и освещение деятельности рынка нефтепродуктов Украины



Игорь Куротченко, Институт проблем естественных монополий

Опыт работы: ИПЕМ - руководитель отдела исследований грузовых перевозок - исследования в области логистики перевозок различных грузов, тарифной системы, нормативно-правовой базы, межвидовой конкуренции и управления перевозочного процессом на железнодорожном транспорте.

Джон Коен, Tanker Shipping Consultancy Services

Опыт работы: Total, Reuters, Riverside Tanker Chartering – организация судовых перевозок, управление операциями в компаниях-операторах танкерных перевозок, информационные услуги для рынка транспортных перевозок, двенадцатилетний опыт обучения специалистов энергетического рынка и рынка танкерных перевозок



Ричард Воттс, HR Maritime

Опыт работы: Rustal Trading, Ascot Commodities – обширный опыт в областях морских перевозок, торговли, страхования, финансирования торговых операций и юридических вопросов. Старший член Института Дипломированных Шипброкеров (FICS).



Deutsche Bank

Джон Макнамара, Deutsche Bank AG Amsterdam

Опыт работы: Santander, Bayerische Hypotheken-und Wechsel-bank AG - управляющий директор департамента торгового финансирования структурированных сырьевых товаров Deutsche Bank AG



Филипп Штейнер, TFC-GE

Опыт работы: BNP Paribas, ING Bank - 17 лет практики в финансировании торговых операций с сырьевыми товарами



Рубин Уэстон, Партнер Baker Botts

Опыт работы: внушительный опыт работы по международным финансовым сделкам, особенно в области проектного и структурного торгового финансирования. Представлял интересы – Роснефть, Транснефть, СОКАР и Лукойл в получении финансирования



Дэвид МакКи, Norton Rose

Опыт работы: DLA Piper, Elborne Mitchell - страховая практика охватывает оборудование, грузы, ответственность фрахтователя, энергетику на морском шельфе, военные действия, фрахтовые услуги и страхование ответственности компаний, оказывающих услуги по страхованию и перестрахованию авиaperезвозок.

Джулиан Ли, Центр глобальных исследований ТЭК

Опыт работы: Специализируется на анализе мирового нефтяного рынка и нефтяной отрасли в странах бывшего СССР и Африки южнее Сахары, курирует работу CGES в указанных регионах мира.

Хочу выразить благодарность за организацию мероприятия на высшем уровне. Лекторы данной программы показали свой профессионализм, как в теоретических знаниях, так и в практических ситуациях на рынке.

Уникальность курса Летней школы нефтрейдеров проведённой в 2012 году является место проведения: Нидерланды — главный центр торговли энергоносителями; Швейцария — главный центр банковских услуг по финансированию торговых сделок.

Организованные интересные с практической точки зрения технические визиты на терминал Vopak (Роттердам) и в Женевский офис компании Thomson Reuters

Начальник управления обеспечения углеводородным сырьём и реализации продукции Производственное объединение Белорусьнефть

ВЫПУСКНИКИ



2004

Au-Dan Munay (Kazakhstan)
TNK BP (Ukraine)
Interim Service (Ukraine)
Help Oil (Russia)
NPO "OTO" (Russia)
Oilhouse(Russia)
SANACO (Kazakhstan)
CLASSICUS INTERGRUPP OU (Estonia)
Lukoil Overseas Holding (Russia)
International Bank of Egypt (Egypt)
Turgay Petroleum (Kazakhstan)
Telf (Russia)

2005

Petrotrans Trading (Latvia)
TNK-BP (Russia)
KazMunaiGas (Kazakhstan)
Collide S.A. (Russia)
Georgian International Oil Corporation(Georgia)
Kontinium-Ukr-Resurs (Ukraine)
LITASCO (Russia)
KazakhOil Aktobe (Kazakhstan)
Optimum (Georgia)
CanArgo Standard Oil Products Ltd, Georgia
JJC Trade House Finco-M (Russia)
TNK-BP (Ukraine)
Hanza Shipping (Latvia)
Petrokazakhstan Overseas Services (Kazakhstan)
Naftan (Belarus)
Belarusian Oil Trading House (Belarus)
Mozyr Refinery (Belarus)
BelarusNeft (Belarus)
Tacon (Czech Republic)
LITASCO (Belarus)
Laių Bunkeriavimo Kompanija (Lithuania)

2006

Gazprom (Russia)
Gazexport (Russia)
PNT-GSM (Russia)
Naftan (Belorussia)
Belorussian Oil Trade House (Belorussia)
Belorussian Oil Trade House (Belorussia)
IPCO Trading (Russia)
Almaz International Trading Company (Kazakhstan)
MSP-oil (Belarus)
Kitex Company (Kazakhstan)
Belorusneft (Belarus)
Belarusian State Concern for Oil and Chemistry (Belarus)
BG (Kazakhstan)
Taif-NK (Tatarstan)

2007

Belneftehim Baltic (Latvia)
Gazprom Export (Russia)
Kazakhoil Aktobe (Kazakhstan)
Karachaganak (Kazakhstan)
Ministry of Energy (Thailand)
Naftan (Belarus)
Parallel (Ukraine)
Surgutgazprom (Russia)
Surgutneftegas (Russia)
TH KazMunaiGaz (Kazakhstan)
Uraltransgaz (Russia)
Saybolt (Kuwait)
ARNA Petroleum (Russia)
Aves Ic ve Dis Ticaret (Turkey)
Best (Russia)
BMP Trading GmbH(Germany)
DV Oil and Gas Production Company (Ukraine)
Golden Eagle (Kazakhstan)
Selberg Products (Lithuania)
Siboil (Austria)
Tiscali (Switzerland)
Unicom Holding (Romania)

2008

AG oil (Russia)
Комплекс-ойл (Россия)
Delta Energy (Kazakhstan)
Ехро Oil (Kazakhstan)
Factor Exim (Ukraine)
GE-Impex (Kazakhstan)
Юртинга (Lithuania)
Lancaster Petroleum (Kazakhstan)
National Iranian Oil Refining and Distribution Co (Iran)
Pasadena International Trade (Latvia)
SAP C.I.S. (Russia)
SLOVNAFT a. s. (Slovakia)
TNK-BP Commerce (Ukraine)
UNIPETROL RPA (Czech Republic)
Ada Oil (Kazakhstan)
ARNA Oil (Kazakhstan)
Belarusian Oil Company (Belarus)
Belorussian Oil Trading House (Belarus)
Gazprom Neft (Russia)
Gazprom Neft Trading GMBH (Austria)
United Trading Company (Russia)
KazMunaiGaz (Kazakhstan)
Maersk Oil Kazakhstan GmbH (Kazakhstan)
Mozyr Refinery (Belarus)
Novatek (Russia)
Petromobil (Kazakhstan)
Salavatnefteorgsintez (Russia)



2009

Tofoil A.G. (Azerbaijan)
 Atlantic Energy (Kazakhstan)
 Azamat-Oil (Kyrgyzstan)
 Canargo (Georgia)
 Delta Energy (Kazakhstan)
 GE Logistics (Kazakhstan)
 Sumitimo Corporation Global
 Commodities (Singapore)
 BaltTransServis (Russia)
 Blok Oil (Belarus)
 Gazprom neft (Russia)
 KoZhaN (Kazakhstan)
 OMHAS (Russia)
 Silk Oil (Russia)
 Gazprom Neft Trading (Austria)
 Altais (Kazakhstan)
 Naftan (Belarus)
 TNK-BP Commerce (Ukraine)
 Eximnefteproduct (Russia)

2010

Belarussian Oil Trading House
 (Belarus)
 Emex (Turkmenistan)
 Gazprom Neft Trading (Austria)
 Belneftekhim (Ukraine)
 KazMunaiGaz – Refining Marketing
 (Kazakhstan)
 Mangistaumunaigaz (Kazakhstan)
 Neftekhimtreyding (Belarus)
 Olympex Advisers (Kazakhstan)
 Pacific Ocean Enterprise Ltd (Latvia)
 Saturn Shipping (Russia)
 Sublime Solutions (USA)
 Surgutneftegaz (Russia)
 Turbotech SA (Switzerland)

2011

Belarussian Oil Trade House
 (Belarus)
 Continuous Oil Products
 (Kazakhstan)
 Efremov-Kautschuk (Russia)
 Golden Eagle Group (Kazakhstan)
 KazMunaiGaz-Refining Marketing
 (Kazakhstan)
 KazMunaiGaz Exploration
 Production (Kazakhstan)
 Lions Energy Trading (Hungary)
 Litasco (Russia)
 Lukoil (Russia)
 Mangistaumunaigaz (Kazakhstan)
 Mazeiku Nafta Trading House
 (Latvia)
 Oil and Gas Petrochemical
 Consulting Company (Russia)
 Olympex Advisers (Kazakhstan)
 Orlen Lietuva (Lithuania)
 Smann (Russia)
 Tankchem (Estonia)
 TNK-BP Management (Russia)

2012

Belarusian Oil Company (Belarus)
 Belorusneft (Belarus)
 Brixtell (Russia)
 Caspian Inspection Company
 (Azerbaijan)
 Gazprom Neftekhim Salavat (Russia)
 Kara Altyn Munai Gaz (Kazakhstan)
 KazMunaiGaz – Refining and
 Marketing (Kazakhstan)
 KazMunaiGaz – Refining and
 Marketing (Kazakhstan)
 Korea National Oil Corporation
 (Kazakhstan)
 Mangistaumunaigaz (Kazakhstan)
 Mozyr Oil Refinery (Belarus)
 Novatek (Russia)
 Oil and Gas Petrochemical
 Consulting Company (Russia)
 Orient Investment (Kazakhstan)
 Partner (Russia)
 ProflInvest (Russia)
 Santas Energy (The Netherlands)
 Socar Marketing and Operations
 (Azerbaijan)
 Tacon (Czech Republic)
 Tofoil (Azerbaijan)

В курсе “Летняя школа нефтрейдеров” все было на высоком уровне, начиная от регистрации, заканчивая вручением сертификатов. Понравилось интересное сочетание теории и практики.

Особенно интересной и полезной была тема «Ценовые риски в области торговли нефтью». Считаю, что полученные знания возможно использовать на практике.

Из лекторов больше всего понравился Тан Хок. Его очень глубокий и личностный подход дает возможность узнать больше из того, что изначально было заложено в программе.

Абдыкаев Талгат,
 АО КазМунайГаз – ПМ



ИНФОРМАЦИЯ О СТОИМОСТИ УЧАСТИЯ

СТОИМОСТЬ УЧАСТИЯ В ПОЛНОМ КУРСЕ
(120 часов, 3 недели) - **9495 GBP**

ПРИ РЕГИСТРАЦИИ ДО 30 АПРЕЛЯ СТОИМОСТЬ - 8995 GBP

СТОИМОСТЬ ОДНОГО МОДУЛЯ
(80 часов, 2 недели) - **5995 GBP**

ПРИ РЕГИСТРАЦИИ ДО 30 АПРЕЛЯ СТОИМОСТЬ - 5695 GBP

ДЕЛЕГАТСКИЙ ПАКЕТ ВКЛЮЧАЕТ:

- Участие в лекционно-обучающей программе и программе технических визитов
- Материалы Школы на бумажном носителе и на USB flash дисках
- Свидетельство/удостоверение о повышении квалификации государственного образца РФ и отраслевые сертификаты организаторов и поддерживающих организаций
- Устный и письменный перевод материалов и лекций на русский язык
- Обеды и кофе брейки
- Культурно-страноведческую программу
- Визовую поддержку

ДОПОЛНИТЕЛЬНО ПРОЖИВАНИЕ

(отель бизнес класса, завтраки, трансфер в/из аэропорта)

В полном курсе (20 ночей) - **3000 GBP**

В одном модуле (13 ночей) - **2000 GBP**

Заявки на участие в курсе принимаются до 1 июля.

По вопросам регистрации и участия обращайтесь к менеджеру проекта **Екатерине Полуяновой**

e-mail: e_poluyanova@ccapital.co.uk

